



**ОАО «ВИММ-БИЛЛЬ-ДАНН ПРОДУКТЫ ПИТАНИЯ» ОБЪЯВЛЯЕТ  
ФИНАНСОВЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ ЗА 2004 г.**

Москва, Россия – 21 марта 2005 г. – ОАО «Вимм-Билль-Данн Продукты Питания» [NYSE: WBD] объявляет финансовые результаты по итогам года, окончившегося 31 декабря 2004 г.

В течение 2004 года выручка компании «Вимм-Билль-Данн» выросла на 26.7% и составила US\$1,189.3 млн. по сравнению с US\$938.5 млн. в 2003 году. Валовая прибыль увеличилась на 19.8% по сравнению с прошлым годом, в то время как показатель валовой маржи снизился до 27.5% в 2004 г. по сравнению с 29.1% в 2003 году. Показатель чистой прибыли увеличился на 8.5% и составил US\$23.0 млн. в 2004 году по сравнению с US\$21.2 млн. в 2003 г. Скорректированный показатель EBITDA\* увеличился на 21.3% по сравнению с 2003 годом и составил US\$96.9 млн. Скорректированный показатель EBITDA\* в процентах от выручки составил 8.1%.

Комментируя сегодняшнее объявление результатов, Сергей Пластинин, Председатель Правления ОАО «Вимм-Билль-Данн Продукты Питания», сказал: “Подводя итоги 2004 г., я хотел бы отметить, что я доволен ростом показателя EBITDA и выручки, а также улучшением операционного денежного потока. В то же время мы продолжаем работать над улучшением прибыльности и осуществлением процедур и механизмов контроля затрат. В конце прошлого года мы положили основу для начала структурной реформы и упразднили Центральную региональную дирекцию молочного проекта. Мы уверены, что дополнительные меры, предпринятые нами в начале этого года, включая слияние сокового подразделения с подразделением по производству минеральной воды, позволят нам экономить на масштабах и рационализировать операции на всех уровнях - от производства до маркетинга и дистрибуции. Стратегическая и все возрастающая роль рынка детского питания побудила нас выделить детское питание в отдельное бизнес направление. На операционном уровне, выручка молочного сегмента выросла на 34% по сравнению с прошлым годом, в то время как продажи сыра выросли более, чем вдвое по сравнению с 2003 г. В то же время продажи йогуртов, молочных десертов и сокосодержащих молочных напитков выросли на 36%, что несколько ниже роста, которого мы изначально ожидали. Однако, мы считаем, что потребление высокомаржинальных продуктов возрастет в 2005 г. и будет расти в дальнейшем. В нашем соковом подразделении в течение прошлого года мы закончили оптимизацию дистрибуторской сети, а также запустили новые форматы упаковки. Мы продолжаем улучшать процедуры корпоративного управления, и в настоящее время предпринимает меры для соответствия положениям Акта Сарбейнса – Оксли.”

**Основные операционные и финансовые показатели 2004 г.**

	2004 г.	2003 г.	Изменение
Объем продаж, тыс. тонн	1,611.1	1,484.5	8.5%
	US\$ ‘млн.	US\$ ‘млн.	
<b>Выручка</b>	<b>1,189.3</b>	<b>938.5</b>	<b>26.7%</b>
Молочный сегмент	886.0	662.3	33.8%
Соковый сегмент	298.7	274.5	8.8%
Сегмент минеральной воды	4.6	1.6	-
Валовая прибыль	<b>327.6</b>	<b>273.4</b>	<b>19.8%</b>
Коммерческие расходы	(173.4)	(140.7)	23.2%
Общие и административные расходы	(92.8)	(76.0)	22.1%
Операционная прибыль	<b>52.9</b>	<b>49.2</b>	<b>7.5%</b>
Чистые финансовые доходы и расходы	(14.6)	(15.3)	(4.6%)
<b>Чистая прибыль</b>	<b>23.0</b>	<b>21.2</b>	<b>8.5%</b>
<b>Скорректированный показатель EBITDA*</b>	<b>96.9</b>	<b>79.9</b>	<b>21.3%</b>
Капитальные затраты, включая приобретения компаний	<b>82.7</b>	<b>117.0</b>	<b>(29.3%)</b>

Примечание: См. Приложение А для расчёта Скорректированного показателя EBITDA и Скорректированного показателя EBITDA в процентах от выручки на основе показателей отчётности, подготовленной в соответствии со стандартами GAAP (США).

Выручка компании «Вимм-Билль-Данн» за 2004 г. составила US\$1189.3 млн. по сравнению с US\$938.5 млн. в 2003 год.

Продажи в молочном сегменте увеличились на 33.8% с US\$662.3 млн. в 2003 г. до US\$ 886.0 млн. в 2004 г. Средняя цена увеличилась на 16.7% до US\$0.77 за 1 кг в 2004 г. по сравнению с US\$0.66 в прошлом году, в основном, вследствие увеличения рублевой цены, а также укрепления курса рубля относительно доллара США. Валовая маржа в молочном сегменте снизилась с 27.1% в 2003 г. до 25.4% в 2004 г. Это произошло вследствие 16.6% роста средневзвешенной рублевой закупочной цены на сырое молоко по сравнению с 2003 г., а также возросших расходов на амортизацию и персонал.

Продажи в соковом сегменте компании «Вимм-Билль-Данн» выросли на 8.8% с US\$274.5 млн. в 2003 г. до US\$298.7 млн. в 2004 г., в то время как средняя цена увеличилась на 13.8% с US\$0.58 за литр в 2003 г. до US\$0.66 за литр в 2004 г. Этот рост обусловлен увеличением рублевой цены, укреплением курса рубля относительно доллара США, а также вводом новых более дорогих продуктов. Валовая маржа в соковом сегменте осталась практически на уровне прошлого года и по итогам 2004 г. составила 34.1%.

Коммерческие расходы снизились как процент от выручки с 15.0% в 2003 г. до 14.6% в 2004 г., увеличившись в абсолютном выражении на 23.2% в 2004 г. по сравнению с прошлым годом за счет роста расходов на транспорт, рекламу и маркетинг, увеличения расходов на персонал, а также роста складских расходов частично скомпенсированными уменьшением годового прироста резервов по сомнительной задолженности. Рекламные и маркетинговые расходы как процент от выручки в 2004 г. почти не изменились и составили 4.6%.

Общие и административные расходы снизились как процент от выручки с 8.1% в 2003 г. до 7.8% в 2004 г., увеличившись в абсолютном выражении на 22.1% в результате роста расходов на персонал, а также отмены льготы по уплате налога на имущество в молочном сегменте, что увеличило наши расходы примерно на US\$5.7 млн.

Финансовые расходы в 2004 г. составили US\$14.6 млн. по сравнению с US\$15.3 млн. в 2003 г. Расходы по процентам увеличились с US\$20.9 млн. до US\$22.3 млн. Положительная курсовая разница в 2004 г. составила US\$7.7 млн. по сравнению с US\$4.8 млн. в прошлом году.

Чистая прибыль увеличилась на 8.5% и составила US\$23.0 млн. Скорректированный показатель EBITDA в 2004 г. увеличился на 21.3% по сравнению с прошлым годом и составил US\$96.9 млн. Скорректированный показатель EBITDA в процентах от выручки составил 8.1% по сравнению с 8.5% в 2003 г.

## Приложение А

### **\* Расчёт скорректированного показателя EBITDA и скорректированного показателя EBITDA в процентах от выручки на основе показателей отчётности, подготовленной в соответствии со стандартами GAAP (США)**

Скорректированный показатель EBITDA не является финансовым показателем в соответствии с GAAP США. В приведенной ниже таблице представлен расчёт скорректированного показателя EBITDA и скорректированного показателя EBITDA в процентах от выручки на основе показателей чистой прибыли (и чистой прибыли по отношению к выручке), как наиболее прямо сопоставимого финансового показателя в соответствии с GAAP США.

	<u>12 месяцев, окончившиеся</u> <u>31 декабря, 2004 г.</u>		<u>12 месяцев, окончившиеся</u> <u>31 декабря, 2003 г.</u>	
	US\$ 'млн.	% от выручки	US\$ 'млн.	% от выручки
Чистая прибыль .....	23.0	1.9%	21.2	2.3%
Плюс: Амортизация .....	44.0	3.7%	30.8	3.3%
Плюс: Налог на прибыль .....	12.2	1.0%	10.7	1.1%
Плюс: Расходы по процентам .....	22.3	1.9%	20.9	2.2%
Минус: Доходы по процентам .....	(1.4)	0.1%	(2.9)	0.3%
Минус: Положительная курсовая разница, нетто .....	(7.7)	0.6%	(4.8)	0.5%
Плюс: Услуги банков .....	1.9	0.2%	1.9	0.2
Плюс: Прочие финансовые расходы (доходы) .....	(0.6)	0.0%	0.1	0.0%
Плюс: Доля миноритарных акционеров Скорректированный показатель EBITDA .....	<b>96.9</b>	<b>8.1%</b>	<b>79.9</b>	<b>8.5%</b>

Скорректированный показатель EBITDA представляет собой чистую прибыль до расходов по процентам, налога на прибыль и амортизации, скорректированная на доход по процентам, положительную курсовую разницу, услуги банков и прочие финансовые расходы и доходы, а также долю миноритарных акционеров. Скорректированный показатель EBITDA в процентах к выручке представляет собой выражение скорректированного показателя EBITDA по отношению к выручке.

Мы представляем скорректированный показатель EBITDA, т.к. мы рассматриваем его как важный дополнительный показатель нашей деятельности. В особенности, мы считаем, что скорректированный показатель EBITDA дает полезную информацию аналитикам ценных бумаг, инвесторам и другим заинтересованным лицам, т.к. он используется в финансовом показателе Отношения долга к EBITDA в ряде наших финансовых соглашений.

Скорректированный показатель EBITDA имеет ограничения при использовании для аналитических целей, и должен рассматриваться в дополнение к, но не как замена, информации, содержащейся в наших консолидированных отчетах об операциях в соответствии с GAAP США. Т.к. мы корректируем EBITDA на повторяющиеся показатели для того, чтобы получить скорректированный показатель EBITDA, мы особенно предупреждаем пользователей о том, что скорректированный показатель EBITDA не является альтернативой чистой прибыли, операционной прибыли или любого другого показателя в соответствии с GAAP США, также как и показателю EBITDA. Более того, другие компании нашей отрасли могут рассчитывать скорректированный показатель EBITDA отличным от нас способом или использовать его для других целей, ограничивая его полезность для целей сравнения.

Скорректированный показатель EBITDA также не должен рассматриваться как альтернатива потоку денежных средств от операционной деятельности или как мера нашей ликвидности. В особенности скорректированный показатель EBITDA не должен рассматриваться как мера свободных денежных средств, доступная для инвестирования в рост бизнеса.

**ОАО «Вимм-Билль-Данн Продукты Питания»**  
**КОНСОЛИДИРОВАННЫЙ ОТЧЕТ ПО ОПЕРАЦИЯМ**  
*(суммы в тысячах долларов США, за исключением данных по акциям и прибыли на акцию)*

	За год по 31 декабря	
	2004 г.	2003 г.
Выручка от продажи продукции	1,189,291	938,459
Себестоимость реализованной продукции	<u>(861,661)</u>	<u>(665,104)</u>
<b>Вааяловая прибыль</b>	<b>327,630</b>	273,355
Коммерческие расходы	(173,433)	(140,746)
Общехозяйственные и административные расходы	(92,816)	(75,973)
Прочие операционные доходы и расходы	<u>(8,458)</u>	<u>(7,481)</u>
<b>Операционная прибыль</b>	<b>52,923</b>	49,155
<b>Финансовые доходы и расходы</b>	<u>(14,618)</u>	<u>(15,273)</u>
<b>Прибыль до налогообложения и доли миноритарных акционеров</b>	<b>38,305</b>	33,882
Налог на прибыль	(12,170)	(10,717)
Доля миноритарных акционеров	<u>(3,161)</u>	<u>(2,012)</u>
<b>Чистая прибыль</b>	<u><u>22,974</u></u>	<u><u>21,153</u></u>
<b>Прочий совокупный доход за вычетом налогов</b>		
Корректировка по пересчету валют	<u>23,324</u>	20 581
<b>Совокупный доход</b>	<u><u>46,298</u></u>	<u><u>41 734</u></u>
Чистая прибыль на акцию - базовая и разводненная	<b>0.52</b>	0,48
Средневзвешенное количество акций в обращении	<b>44 000 000</b>	44 000 000

**ОАО «Вимм-Билль-Данн Продукты Питания»**  
**КОНСОЛИДИРОВАННЫЙ БАЛАНС**  
(суммы в тысячах долларов США)

	На 31 декабря 2004 г.	На 31 декабря 2003 г.
	(непроауди- ровано)	(проауди- ровано)
<b>АКТИВЫ</b>		
<b>Краткосрочные активы:</b>		
Денежные средства и их эквиваленты	23,791	40,264
Дебиторская задолженность	62,210	57,424
Товарно-материальные ценности	102,039	88,243
Дебиторская задолженность по расчетам с бюджетом	85,578	92,624
Авансы выданные	19,494	19,690
Чистые вложения в активы, переданные в финансовую аренду	2,109	1,551
Отложенные налоговые активы	6,265	5,210
Прочие краткосрочные активы	7,145	3,648
<b>Итого краткосрочных активов</b>	<b>308,631</b>	<b>308,654</b>
<b>Долгосрочные активы:</b>		
Основные средства	436,793	393,769
Нематериальные активы	5,000	3,005
Деловая репутация	26,291	24,695
Чистые вложения в активы, переданные в финансовую аренду – долгосрочная часть	3,895	4,391
Долгосрочные финансовые вложения	2,971	2,931
Отложенные налоговые активы – долгосрочная часть	7,001	1,893
Прочие долгосрочные активы	5,506	4,547
<b>Итого долгосрочных активов</b>	<b>487,457</b>	<b>435,231</b>
<b>Итого активов</b>	<b>796,088</b>	<b>743,885</b>
<b>ОБЯЗАТЕЛЬСТВА И АКЦИОНЕРНЫЙ КАПИТАЛ</b>		
<b>Краткосрочные обязательства:</b>		
Кредиторская задолженность	58,214	51,487
Авансы полученные	3,492	2,586
Краткосрочные кредиты	17,554	493
Доля долгосрочных кредитов, подлежащих погашению в течение 12 месяцев после отчетной даты	936	1,769
Краткосрочные Облигационные займы	-	6,032
Кредиторская задолженность по расчетам с бюджетом	13,281	9,272
Начисленные обязательства	14,691	10,983
Целевое финансирование – краткосрочная часть	2,329	2,194
Прочие обязательства	33,801	36,033
<b>Итого краткосрочных обязательств</b>	<b>144,298</b>	<b>120,849</b>
<b>Долгосрочные обязательства:</b>		
Долгосрочные кредиты	7,120	7,882
Долгосрочные облигационные займа	201,709	200,926
Прочие долгосрочные обязательства	39,294	49,020
Целевое финансирование – долгосрочная часть	5,156	7,052
Отложенные налоговые обязательства – долгосрочная часть	10,268	12,370
<b>Итого долгосрочных обязательств</b>	<b>263,547</b>	<b>277,250</b>
<b>Итого обязательств</b>	<b>407,845</b>	<b>398,099</b>
<b>Доля миноритарных акционеров</b>	<b>17,327</b>	<b>21,168</b>
<b>Акционерный капитал:</b>		
Обыкновенные акции: 44,000,000 зарегистрированных и выпущенных акций номинальной стоимостью 20 рублей по состоянию на 31 декабря, 2004 and 2003	29,908	29,908
Эмиссионный доход	164,132	164,132
Накопленный прочий совокупный доход:		
Корректировка по пересчету валют	43,905	20,581
Нераспределенная прибыль	132,971	109,997
<b>Итого акционерного капитала</b>	<b>370,916</b>	<b>324,618</b>
<b>Итого обязательств и акционерного капитала</b>	<b>796,088</b>	<b>743,885</b>

**КОНСОЛИДИРОВАННЫЙ ОТЧЕТ О ДВИЖЕНИИ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ**  
(суммы в тысячах долларов США)

ЗА ГОД НА 31 ДЕКАБРЯ  
2004 Г. 2003 Г.

	2004 Г.	2003 Г.
<b>Поступление денежных средств от основной деятельности:</b>		
Чистая прибыль	22,974	21,153
Корректировки для сопоставления прибыли с денежными средствами, полученными от основной деятельности		
Доля миноритарных акционеров в чистой прибыли дочерних предприятий	3,161	2,012
Износ и амортизация	44,003	30,780
Курсовая прибыль от пересчета облигационных займов и долгосрочной задолженности	(10,342)	(8,245)
Резервы под снижение стоимости товарно-материальных ценностей	3,482	2,100
Резервы по сомнительной дебиторской задолженности	1,784	8,230
(Доход)/убыток от выбытия основных средств	1,013	(358)
Доход от чистых вложений в активы, переданные в финансовую аренду	(407)	(483)
Доход по отложенным налогам	(6,021)	(4,149)
Курсовой убыток от пересчета денежных средств и их эквивалентов	1,557	1,244
Арендный доход в неденежной форме	2,036	2,095
Доход от продажи торговых ценных бумаг	-	(1,903)
Списание дебиторской задолженности	1,938	1,361
Амортизация расходов на выпуск облигаций	1,025	613
Изменения операционных активов и обязательств:		
(Увеличение) уменьшение товарно-материальных ценностей	(9,208)	2,394
Увеличение дебиторской задолженности	(4,883)	(2,356)
Уменьшение (увеличение) авансов выданных	1,356	(7,681)
Уменьшение (увеличение) дебиторской задолженности по расчетам с бюджетом	13,979	(30,723)
(Увеличение) уменьшение прочих краткосрочных активов	(1,101)	1,068
Увеличение кредиторской задолженности	2,969	6,363
Увеличение (уменьшение) авансов полученных	719	(1,565)
Увеличение кредиторской задолженности по расчетам с бюджетом	1,526	5,492
Увеличение начисленных обязательств	2,785	1,898
(Уменьшение) увеличение прочих краткосрочных обязательств	(3,148)	2,071
Увеличение (уменьшение) прочих долгосрочных обязательств	8	(227)
<b>Итого денежных средств, поступивших от основной деятельности, связанной с продолжающимися операциями</b>	<b>71,205</b>	<b>31,184</b>
<b>Использование денежных средств в инвестиционной деятельности:</b>		
Денежные средства, уплаченные при приобретении дочерних предприятий, за минусом приобретенных денежных средств	(5,318)	(7,002)
Денежные средства, уплаченные при приобретении основных средств	(64,228)	(91,974)
Денежные средства, уплаченные при приобретении финансовых вложений	(1,679)	(753)
Денежные средства, уплаченные при приобретении долгосрочных финансовых вложений	(2,048)	-
Поступления от продажи долгосрочных инвестиций	134	4,196
Поступления от продажи основных средств	2,081	2,437
Денежные средства, уплаченные при приобретении чистых вложений в активы, переданные в финансовую аренду	267	(2,046)
<b>Итого денежных средств, использованных в инвестиционной деятельности</b>	<b>(70,791)</b>	<b>(95,142)</b>
<b>Поступление денежных средств от финансовой деятельности:</b>		
Поступления от выпуска векселей за вычетом расходов на эмиссию	-	194,476
Поступления от краткосрочных кредитов	19,414	-
Погашение краткосрочных кредитов и векселей к оплате	(11,447)	(107,820)
Погашение долгосрочных кредитов	(6,995)	(3,024)
Поступления от долгосрочных кредитов	4,856	5,138
Погашение долгосрочной задолженности	(20,673)	(15,371)
Погашение долгосрочных облигационных займов	(2,261)	-
<b>Итого денежных средств, поступивших от финансовой деятельности</b>	<b>(17,106)</b>	<b>73,399</b>
<b>Итого денежных средств, поступивших от основной инвестиционной и финансовой деятельности, связанной с продолжающимися операциями</b>	<b>(16,692)</b>	<b>9,441</b>
Влияние курсовых разниц на денежные средства и их эквиваленты, связанные с продолжающимися операциями	219	1,483
<b>Чистое увеличение (уменьшение) денежных средств и их эквивалентов</b>	<b>(16,473)</b>	<b>10,924</b>
Денежные средства и их эквиваленты на начало периода	40,264	29,340
Денежные средства и их эквиваленты на конец периода	23,791	40,264

- Конец -

Марина Каган  
ОАО «Вимм-Билль-Данн Продукты Питания»  
Россия, 109028, Москва,  
Яузский Бульвар, 16  
тел. 733 9726/9727  
факс 7339725  
e-mail: [kagan@wbd.ru](mailto:kagan@wbd.ru)

Часть информации в данном пресс-релизе может содержать прогнозы или другие направленные в будущее заявления касательно предстоящих событий или будущих финансовых мероприятий ОАО «Вимм-Билль-Данн Продукты Питания» в соответствии с положениями Законодательного акта США о ценных бумагах от 1995 года. Мы бы хотели предупредить Вас, что эти заявления являются только предположениями, и реальный ход событий или результаты могут отличаться от заявленного. Мы не планируем пересматривать эти заявления с целью соотнесения их с реальными результатами. Мы адресуем Вас к документам, которые ОАО «Вимм-Билль-Данн Продукты Питания» посылает Комиссии США по ценным бумагам и биржам, в частности, к последней форме 20-F. Эти документы содержат и описывают важные факторы, включая те, которые указаны в разделе «Факторы риска» формы 20-F. Эти факторы могут быть причиной расхождения реальных результатов с проектами и прогнозами. Они включают в себя: возможные изменения по квартальным результатам, риски, связанные с условиями конкуренции, стратегией приобретений, возможностью разработки новых продуктов и поддержания доли рынка, имиджем компании и ее товарных знаков, деятельностью на российском рынке, колебаниями котировок акций, управлением финансовыми рисками и дальнейшим ростом.

## **КОММЕНТАРИИ ДЛЯ РЕДАКТОРОВ**

ОАО «Вимм-Билль-Данн Продукты Питания» - ведущий производитель соков и молочных продуктов в России. Компания была основана в 1992 г.

Сегодня в компанию входит 25 производственных предприятий в 21 регионе России и СНГ, а торговые филиалы компании открыты в 26 крупнейших городах России и стран СНГ.

«Вимм-Билль-Данн» владеет диверсифицированным портфелем торговых марок, охватывающим более 1100 типов молочных продуктов и более 150 типов соков, нектаров и прохладительных напитков. В настоящее время в компании работает более 17 тысяч человек.

В апреле 2004 г. рейтинговое агентство Standard & Poor's присвоило «Вимм-Билль-Данну» рейтинг корпоративного управления на уровне 7+ балла (7.6 по национальной шкале, максимум 10 баллов).

Компания «Вимм-Билль-Данн» получила Гран-при за лучшее качество связей с инвесторами в целом среди компаний с низким и средним уровнем капитализации, а также награду Лучшему специалисту по связям с инвесторами среди компаний с низким и средним уровнем капитализации, присужденные IR magazine совместно с Объединением Специалистов по Связям с Инвесторами (ОССИ) по результатам 2004 г. В 2003 г. компания Вимм-Билль-Данн также получила Гран-при за лучшее качество связей с инвесторами в целом среди компаний с низким и средним уровнем капитализации.